

## Certification Professionnelle

### Entrepreneur de la TPE (Bac+3)

#### OBJECTIFS :

A l'issue de cette formation, le stagiaire sera capable de :

- Détecter et analyser les informations utiles en vue d'élaborer un projet entrepreneurial
- Élaborer et piloter la stratégie opérationnelle
- Contrôler la viabilité économique et financière de l'activité
- Élaborer son action commerciale
- Conduire un projet éco-responsable

#### Informations pratiques

<b>Public cible:</b>	Porteurs d'un projet d'entreprise, intrapreneurs
<b>Prérequis :</b>	Les stagiaires doivent avoir un niveau de compétences de culture générale équivalent au bac, avoir un projet de création d'entreprise ou de gestion d'un projet économique autonome (intrapreneuriat). Le projet doit déjà être formalisé.
<b>Nombre de stagiaires :</b>	Entrées et sorties permanentes
<b>Durée :</b>	410h
<b>Type de formation :</b>	Présentiel ou distantiel mêlant de l'individuel, du collectif et de la mise en pratique terrain.
<b>Coût total :</b>	4 500 €
<b>Contact :</b>	<a href="mailto:contact@petrapatrimonia-corsica.com">contact@petrapatrimonia-corsica.com</a>

*Concernant les passerelles, il est possible de suivre un parcours de Master (IAE, écoles de commerces...) dans le domaine de la création d'entreprise.*

## Objectifs pédagogiques

### 1. Détecter et analyser les informations utiles en vue d'élaborer un projet entrepreneurial

- ✓ Acquérir les réflexes et les postures entrepreneuriales : Être entrepreneur
- ✓ Identifier les parties prenantes de son marché : Approcher son marché
- ✓ Savoir présenter son projet : le Business Model Canvas

### 2. Élaborer et piloter la stratégie opérationnelle

- ✓ Maîtriser son temps
- ✓ Analyser la situation de l'entreprise et travailler sur le plan stratégique de l'entreprise

### 3. Contrôler la viabilité économique et financière de l'activité

- ✓ Construire un budget annuel
- ✓ Élaborer des outils de gestion pour suivre son budget
- ✓ Réaliser un plan de financement initial et prévisionnel

### 4. Définir sa stratégie commerciale

- ✓ Définir son offre commerciale
- ✓ Définir une stratégie de communication
- ✓ Conduire un entretien de vente
- ✓ Créer, développer, déclencher son réseau

### 5. Conduire un projet éco-responsable

- ✓ Comprendre les enjeux du développement durable et de la RSE
- ✓ Rendre compte de sa démarche RSE

### **La capitalisation de ces 5 blocs de compétences permet de se présenter à la certification professionnelle « Entrepreneur de la TPE »**

Les blocs de compétences représentent une modalité d'accès modulaire et progressive à la certification. Ils facilitent l'accès et l'adaptation à un métier visé dans une logique d'employabilité. L'acquisition de la certification par blocs est accessible aux candidats de la formation continue et de la VAE. Un bloc n'a pas de durée de validité. Il est acquis à vie.

### Méthode pédagogique

Apports théoriques avec supports écrits  
 Exercices en sous-groupe et correction par le groupe Jeux de rôle 2 par 2  
 Pitches  
 Recherche active sur internet  
 Temps de questions réponses  
 Temps individuel pour mise en pratique dans son projet personnel

### Modalité en vue de la certification

Mise en situation professionnelle, étude marché, note de synthèse écrite, exposé oral, tableaux de bord de son projet entrepreneurial, analyse de documents commerciaux, présentation du Business plan à 3 ans, du plan de financement, pitch de présentation du plan d'actions commerciales et de l'argumentaire de vente, analyse du fichier clients, exposé oral sur des actions planifiées de développement, conforme aux principes de la RSE.

**Plus d'info notamment le référentiel des compétences sur France Compétences :**

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/35215/>

### Délai d'accès :

Selon demande  
 Nous contacter pour plus de détails.

### Accès personnes en situation de handicap :

Pour les personnes en situation de handicap, veuillez contacter le référent handicap via l'adresse suivante :

[contact@petrapatrimonia-corsica.com](mailto:contact@petrapatrimonia-corsica.com)

### Présentation du formateur

Nous contacter pour plus de détails.

### Taux obtention certification :

À venir – première session en cours

Taux d'obtention bloc compétence 1 :

À venir – première session en cours

Taux d'obtention bloc compétence 2 :

À venir – première session en cours

Taux d'obtention bloc compétence 3 :

À venir – première session en cours

Taux d'obtention bloc compétence 4 :

À venir – première session en cours

Taux d'obtention bloc compétence 5 :

À venir – première session en cours

### Taux de satisfaction :

En attente, première formation encours